

START YOUR JOURNEY

2026 루이비통코리아 최초
세일즈 직군 신입 공개채용열정과 잠재력으로
루이비통의 미래를 이끌어 갈 루키를 모집합니다.

모집 부문

Client Advisor

CA는 루이비통을 대표하여 최고의 고객 경험을 제공합니다.
스토어를 방문하는 다양한 고객의 니즈를 발견하기 위해 노력하며,
루이비통 브랜드 가치와 약속을 기반으로 고객 응대 및 세일즈 목표를 달성합니다.

직무 상세

브랜드 앰버서더 &
고객 경험

브랜드를 대표하여 스토어를 방문하는 고객을 맞이하고,
루이비통의 가치와 헤리티지를 전달하며 최고의 고객경험을 제공합니다.
제품에 대한 전문 지식을 바탕으로 고객에게 맞는 제품을 상담하고
판매합니다

신규 고객 창출 &
VIC관리

스토어를 방문하는 잠재 고객을 신규 고객으로 전환하고,
기존 VIC 고객과의 관계를 지속적으로 관리하여 루이비통에 대한
Brand Loyalty를 강화합니다

필요 역량

고객 소통 및
관계 형성

고객과의 관계 형성, 니즈 이해, 명확한 커뮤니케이션
능력을 바탕으로 럭셔리 고객 경험을 제공할 수 있는 능력

브랜드에 대한
열정과 목표 의식

브랜드, 패션, 리테일 산업에 대한 관심과 긍정적인 에너지,
목표 달성을 위한 의지와 동기

협업 능력

동료와 원활하게 협업하고 팀을 지원하여 매끄러운 고객
여정에 기여하는 능력

프로페셔널한 태도
& 브랜드 기준 준수

프로페셔널한 태도와 디테일에 대한 집중력, 브랜드
이미지를 존중하고 가이드라인 및 기준을 준수하는 자세

학습력과 적응력

빠르게 학습하고 피드백을 적극적으로 수용하며, 변화하는
리테일 환경에 유연하게 적응하는 능력

지원자격

- 패션에 대한 관심과 럭셔리 리테일에 대한 열정이 있는 분
- 고객과의 관계 형성에 자신있는 분
- 기졸업자 또는 2026년 8월 졸업 예정자

CAREER

개인 역량, 잠재력, 비전을 고려하여 끊임없는 도전과 다양한 커리어 성장 기회 제공

Sales/Management



Operation



Non-Selling Positions

루이비통은 스토어 리더로의 성장 뿐만 아니라 In-store VM, Stylist, Tailor 등
개인의 역량과 관심에 따라 **폭넓은 커리어 패스**를 제공하는 최고의 패션 럭셔리 브랜드입니다.

교육 지원

신입 사원을 위한 온보딩부터 직무별 심화 교육까지, 성장의 모든 단계를 지원합니다.

온보딩 교육

브랜드, 제품 지식 등
기초부터 배우는 온보딩 교육

현장 교육

멘토링 및 OJT로
업무 및 역할 적응 지원

체계적인 성장 커리큘럼

업무 관련 스킬 및 지식 습득 지원
(온오프라인)
매니저를 위한 리더십 교육

글로벌 인재 교육

선발을 통한 글로벌 인재
교류 프로그램 제공